

**UNIVERSIDAD DEL CEMA  
Buenos Aires  
Argentina**

Serie  
**DOCUMENTOS DE TRABAJO**

**Área: Economía**

**LOS PRIMEROS 80 AÑOS DE G. A. R. CALVO**

**Juan Carlos de Pablo**

**Mayo 2021  
Nro. 793**

**[www.cema.edu.ar/publicaciones/doc\\_trabajo.html](http://www.cema.edu.ar/publicaciones/doc_trabajo.html)  
UCEMA: Av. Córdoba 374, C1054AAP Buenos Aires, Argentina  
ISSN 1668-4575 (impreso), ISSN 1668-4583 (en línea)  
Editor: Jorge M. Streb; asistente editorial: Valeria Dowding [jae@cema.edu.ar](mailto:jae@cema.edu.ar)**



## LOS PRIMEROS 80 AÑOS DE G. A. R. CALVO

Juan Carlos de Pablo<sup>1</sup>

RESUMEN: El 13 de mayo de 2021 nuestro compatriota y distinguido economista Guillermo Calvo cumplió 80 años. Sus primeros 80 años, que como en igual ocasión le dijeron a Armen Albert Alchian, “son los más jodidos”. Las líneas que siguen sintetizan su vida y su obra... hasta acá, porque todavía esperamos mucho de él. Se puede sacar a un ruso de Rusia, pero no se puede sacar a Rusia de un ruso. Esto se aplica a la persona y a la obra escrita por Calvo, quien a pesar de haber vivido buena parte de su vida profesional en el exterior, su forma de expresarse y tanto la elección como el tratamiento de las cuestiones que analizó, son más argentinas que el dulce de leche.

El 13 de mayo de 2021 nuestro compatriota y distinguido economista Guillermo Calvo cumplió 80 años. Sus primeros 80 años, que como en igual ocasión le dijeron a Armen Albert Alchian, “son los más jodidos”. Las líneas que siguen sintetizan su vida y su obra... hasta acá, porque todavía esperamos mucho de él. ¡Feliz cumpleaños, Willy!

. . .

Se puede sacar a un ruso de Rusia, pero no se puede sacar a Rusia de un ruso. Esto se aplica a la persona y a la obra escrita por Calvo, quien a pesar de haber vivido buena parte de su vida profesional en el exterior, su forma de expresarse y tanto la elección como el tratamiento de las cuestiones que analizó, son más argentinas que el dulce de leche. “Me doy cuenta de que hay un elemento argentino en toda mi obra. Para mí Argentina es un polo de atracción muy grande desde el punto de vista intelectual, constantemente me está sorprendiendo. ¿Será porque la quiero, o porque es un laboratorio tan interesante? Creo que independientemente de que uno la quiera, es un flor de laboratorio. ¿Cuál es la ventaja de ser

---

<sup>1</sup> Titular de DEPABLOCONSULT. Profesor en la UCEMA y en la UDESA. Miembro titular de la Academia Nacional de Ciencias Económicas. [depablo43@hotmail.com](mailto:depablo43@hotmail.com). Los puntos de vista del autor no necesariamente representan la posición de la UCEMA.

argentino? Que la sentís por dentro. No estás inventando nada. Conocés estructuralmente de qué estás hablando, no es un invento” (Calvo en de Pablo, 2006).

Guillermo nació en Buenos Aires, Argentina. “Mi padre descende de Carlos Calvo (1824-1906), juriconsulto argentino, autor de la Doctrina Calvo, así que somos argentinos `desde siempre´... Mi padre trabajaba en el Banco Central [BCRA], era un empleado de rango medio, más administrativo que técnico” (Calvo en de Pablo, 2006). “Bajo la influencia de Raúl Prebisch, con quien habían trabajado, compañeros de mi papá me recomendaban libros, que encontraba simultáneamente fascinantes y extraños. Cuando leí La teoría general [de John Maynard Keynes] pensé ¡esto no es para mí!” (Calvo, en Mendoza, 2004).

Desde setiembre de 1981 está casado con Sara Noemí Guerschanik, quien también es economista (doctorada en la universidad Columbia).

“A los 16 años, de manera fortuita, tuve como profesor de economía a Julio Olivera [padre de Julio Hipólito Guillermo -JHG- Olivera] quien, saliéndose completamente de los textos oficiales, se pasó gran parte de la clase hablándonos de León Walras y su teoría del equilibrio general... Sabía combinar el rigor con la simpleza, a lo que le agregaba un humor oportuno y casi lindante con la picardía” (Calvo, 2000). “Creo que eso me prendió la lamparita. La llama, más bien... También tuve un gran profesor de matemáticas, de apellido Matienzo, quien nos decía: `muchachos, hay que probar el teorema de Pitágoras. Acá tenemos el libro, pero no lo vamos a leer. A ver si lo prueban ustedes´. Y nos ponía a competir, dándonos pistas. Encontré que eso era tremendamente divertido... Cuando terminé el secundario tenía 16 años. Siempre estuve adelantado en la escuela” (Calvo en de Pablo, 2006).

Estudió en la Universidad de Buenos Aires (UBA) y en Yale, doctorándose en esta última en 1974. “Yo había ido al comercial, de manera que fui a Económicas. Ingresé en 1958. Había un problema: la licenciatura en economía todavía no se había creado. Tuve que estudiar contabilidad, y a mí contabilidad me aburría” (Calvo en de Pablo, 2006).

“Al poco tiempo, por concurso, ingresé al BCRA, donde JHG Olivera era gerente de investigaciones económicas. Él fue `el santo de la espada´, pero quien allí me ayudó enormemente fue Elías Salama. Olivera me dijo: `lea Análisis económico, de Kenneth Ewart Boulding, Matemática para economistas de Roy George Douglas Allen, etc´. Empecé a leer y dije: `Ah, esto se entiende todo´. Hacía poco que Don Patinkin había publicado Dinero, interés y precios, que Olivera enseñaba en la universidad. Y de golpe Patinkin ponía todo junto” (Calvo en de Pablo, 2006). “A los 19 años el BCRA me becó para asistir a un programa organizado por el gobierno de Japón. Allí conocí a Michio Morishiima, lo que terminó de cimentar mi entusiasmo por la ciencia económica” (Calvo, 2000).

“En el BCRA es donde se marca definitivamente mi destino... Olivera me invitó a participar en los seminarios que dirigía en la UBA [llegó a dirigir 3, de manera simultánea], aunque yo no había tomado su curso de dinero, crédito y bancos” (Calvo, 2000). “En los seminarios de Olivera había un eje central, el de la economía matemática; en ese momento una novedad, hoy constituye la corriente principal dentro del análisis económico. ¡Qué entusiasmo teníamos! Entusiasmo provocado por un hombre que –vos también lo conoces bien-, nadie diría

que es una tromba. Él nunca llegaba y decía: `muchachos, vamos por acá o por allá. Se sentaba en la parte de atrás del salón, no decía una palabra, y nosotros nos sentíamos como si estuviéramos en presencia de... Dios. Olivera nos inspiraba con el silencio” (Calvo en de Pablo, 2006).

“En la mitad de la carrera Javier Villanueva, quien estaba en el Instituto Torcuato Di Tella, me dijo: `tenemos unas becas; ¿no querés una?’ Bueno, pero no estoy graduado. `No importa, nosotros mandamos los papeles. Si te aceptan, te aceptan’. ¡Y me aceptaron! en la universidad Yale” (Calvo en de Pablo, 2006). “Me aceptaron en base a las cartas de recomendación, y nadie se tomó el trabajo de verificar si yo me había graduado” (Calvo, en Mendoza, 2004).

“A mí lo que me entusiasmaba de Yale era que estaban Gerard Debreu y Tjalling Charles Koopmans. Carlos Federico Díaz Alejandro, quien estaba trabajando en sus Ensayos..., fue un amigo desde el principio. No fue una luz que me dirigió en cuanto a economía, pero sí alguien con quien yo hablaba mucho de economía. Además era buenísimo, una gran persona. Carlos jugó un papel importante, además, porque cuando uno llega allá no sabe el idioma, no conoce a nadie, tener un tipo como él que te está recibiendo del otro lado es una delicia. Siempre fue muy amigo mío. Con James Tobin me llevé mal, siempre. Pero mal. Él era un tipo muy brillante, pero muy cabeza dura.” (Calvo en de Pablo, 2006).

“A través de Koopmans conocí a Hirofumi Uzawa. En 1967 participé en su seminario de verano, que antes había tomado Miguel Sidrauski. Formé parte de un grupo fascinante. Uzawa era un tipo extraordinario, que me ayudó muchísimo, porque Koopmans te daba una especie de armazón, muy fuerte, pero tratabas de moverte dentro de ese armazón y no ibas a ninguna parte. Uzawa era mucho más ágil. Era un jugador que se movía muy rápido, muy buen gambeteador. Aceptaba los atajos, y por mi manera de ser esto va muy bien conmigo. Me mostró que se podía hacer teoría económica mucho más ágilmente, con menos aparato” (Calvo en de Pablo, 2006).

Enseñó en Perú; las universidades Nacional y de los Andes, de Colombia; Torcuato Di Tella y UCEMA de Argentina; y en las de Columbia, Pensilvania y Maryland, de Estados Unidos. “A raíz de Vietnam me sentía muy incómodo en Estados Unidos. La Fundación Ford me consiguió trabajo en Perú, a donde fui sin terminar mi tesis. También dicté clases en Colombia. Imité a Olivera, me senté a escuchar lo que decían los alumnos. A los mejores alumnos después los mandábamos a estudiar en el exterior” (Calvo en de Pablo, 2006). “Colombia fue una etapa crucial en mi carrera, porque el `mundo real’ es muy bueno como fuente de inspiración, pero los protagonistas, no importa cuán inteligentes sean, tienen poca paciencia para el trabajo teórico. Estoy seguro de que si me hubiera quedado en el `mundo real’, mi carrera hubiera sido muy diferente” (Calvo, en Mendoza, 2004). “En 1972 Díaz Alejandro pasó por Colombia, y me comentó que Ronald Findlay, de la universidad Columbia, estaba buscando un profesor. Allí fui” (Calvo en de Pablo, 2006).

Entre 1988 y 1994 se desempeñó como asesor senior en el Fondo Monetario Internacional (FMI) y desde 2001 fue economista jefe del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). “Un día a mi amigo Jacob Frenkel lo nombran economista jefe del FMI. Me llama y me

dice: `vení, a hacer lo que quieras. Quiero cambiar un poco la cultura de este lugar, para lo cual quiero traer académicos que piensen, y que se integren con el resto del personal'. Sonó divertido. Pedí licencia en la universidad de Pensilvania, donde ya era profesor titular” (Calvo en de Pablo, 2006).

“Mientras estuvo Frenkel, seguí con el `hacé lo que quieras'. Lo cual anduvo muy bien porque en esas instituciones, si vos hacés eso, el resto de los funcionarios dice `esos tipos no sirven para nada, son académicos, pero a mí no me joroban'. Un día se me ocurrió meterme en las cosas del Fondo, y ahí apareció el choque de culturas. Concretamente, escribí una monografía, en colaboración con Leonardo Leiderman y Carmen Reinhart, titulada `Influjo de capitales y apreciación del tipo real de cambio en América Latina: el rol de los factores externos', publicada en el Staff Papers del FMI en marzo de 1993, luego de que yo me pegara una vuelta por América Latina, y viera que todos los países estaban teniendo apreciación del tipo real de cambio, acumulación de reservas, etc.” (Calvo en de Pablo, 2006).

“A la luz de esto me dije: `esto no puede ser. Aquí hay algo que está haciendo mover esto, más allá de las políticas económicas de los países. ¿Qué tal si es la política monetaria de Estados Unidos?'. Porque si esto fuera así, el día que dicha política cambiara, todos se irían de narices. Todo el mundo decía que todo iba bien, en Argentina con el plan de Convertibilidad, y en cada país escuchabas la misma historia. Volví a Washington y con ayuda de Reinhart y Leiderman (ellos hicieron la econometría), mostramos que claramente había factores externos. Escribimos un trabajo cuya tesis central es `está bien que los países hagan reformas, pero de golpe cambian las condiciones externas y todos se van de narices'” (Calvo en de Pablo, 2006).

“Eso fue contra la cultura del Fondo, de una manera que inicialmente yo no me di cuenta. Porque el Fondo decía que si uno hacía las cosas bien, no habría más problemas. Y yo decía: `no sé, porque de pronto puede haber problemas'. Esto generó una pelea muy fuerte dentro de la institución. Dejaron de mirarme con buenos ojos. `Este académico se está metiendo y nos está queriendo cambiar la cultura', decían o, al menos, implicaban. Me fui antes del Tequila. El Tequila un poco validó nuestra preocupación” (Calvo en de Pablo, 2006). “Me fui del Fondo en 1994 porque Jacob Frenkel se había ido, y porque la burocracia absorbía muchos más recursos que la investigación” (Calvo, en Mendoza, 2004).

“En el ámbito académico uno trata de desplazar la frontera del conocimiento, pero cuando trabajé en el FMI tuve que volver a los principios básicos, para enfrentar cuestiones simples pero duras” (Calvo en Steelman, 2006). “En la academia se aprecia la originalidad, en las instituciones donde se formulan las políticas se aprecia el consenso. Si vos estás en el Fondo, y vas a negociar con un país, no podés llevar contigo todas las voces que normalmente tenemos los economistas. Tenés que alinearte. Eso crea una mentalidad. Si te alineaste durante 25 años de tu vida profesional, ya sos otro tipo. El trabajo hace al hombre. Viene un miembro de la academia, que anda tirando tiros para todos lados, pifiándola a veces; eso resulta ser una personalidad molesta. Y no parece seria, además, porque con frecuencia cambia de opinión. Esas 2 culturas son difíciles de alinear, y no se han alineado” (Calvo en de Pablo, 2006).

“Llegué al BID por pura casualidad. Para cubrir la vacante le habían hecho una oferta a Santiago Levy, un economista mexicano, pero el presidente Fox le pidió que se quedara en el

gobierno. Entonces [el presidente del BID] Enrique Iglesias salió desesperado a buscar otro candidato, y le dieron mi nombre (nos conocíamos a través de Carlos Díaz). Como Enrique es un tipo brillante, muy agradable, muy comprador (y, desde ya, nada loco), acepté” (Calvo en de Pablo, 2006).

Entre 2000 y 2001 presidió la Latin American economic association (LACEA), y entre 2005 y 2008 la International economic association.

“Hay personas que pueden entender realidades de manera más intuitiva, y opinar sin modelo; yo necesito elaborarlo” (Calvo en de Pablo, 2006).

¿Por qué los economistas nos acordamos de Calvo? Porque “es uno de los economistas más influyentes en macroeconomía internacional, de los últimos 30 años... Enfatiza permanentemente el rol del análisis económico para entender la realidad y mejorar la calidad de la vida humana. Tiene pasión por plantear las implicancias de política que tiene la teoría económica” (Mendoza, 2004); y porque “si existe una única persona que al sur del Río Bravo, es responsable por poner el análisis económico al servicio del análisis de los problemas de las naciones, esa persona es Guillermo Calvo, afirmó Andrés Velasco” (Rowe, 2007).

En una conferencia organizada en su honor, en el FMI, a mediados de abril de 2004, se dijeron las siguientes cosas: “su habilidad para reducir problemas complejos a sus elementos esenciales nos ha enseñado que los modelos complicados son para las mentes menores, porque ellas no pueden captar la clave de una realidad específica”, Agustín Carstens, subdirector gerente del Fondo; “en una ocasión como ésta la precisión sobre los hechos no es tan importante como sobre el estilo del homenajeado. Según la leyenda, un día Guillermo levantó su mano en la clase que dictaba Tobin. Calvo tenía razón y desde entonces la relación entre ambos se deterioró... Fue mi alumno en el primer curso para graduados que dicté. Mirándole la cara era evidente que entendía todo... Calvo (1983) [sobre precios inflexibles, con modificaciones escalonadas], que instantáneamente se convirtió en un clásico, debe ser leído con cuidado y pensado un rato antes de considerar que se lo ha entendido... Como en mi festschrift presenté a sus coautores jóvenes, diciendo que eran mis `nietos`, puede considerarme un orgulloso papá de Guillermo”, Edmund Strother Phelps; y “cuando a fines de 1989, desde la presidencia del Banco Central, tuve que enfrentar complejas cuestiones referidas a la reestructuración de los depósitos, le pedí ayuda técnica al FMI. Calvo me la proporcionó, lo cual le generó un fuerte problema personal porque un banquero argentino quería presentar una queja ante el Fondo, cuestionando la medida. La reestructuración fue desafiada en la justicia, pero la Corte Suprema desestimó la queja”, Roque Benjamín Fernández (todos en R-V-V, 2008).

Crisis mexicana de 1994, efecto tequila. Dentro de la profesión, es internacionalmente conocido por sus trabajos sobre inconsistencia temporal, reformas increíbles, precios escalonados y frenazos de flujos de capitales; fuera de la profesión es principalmente conocido por haber anticipado la crisis mexicana que estalló a fines de 1994, no el denominado efecto tequila, como no se cansa de aclarar.

Hay una anécdota que merece ser contada. En abril de 1994, en un seminario en la Brookings Institution, Calvo comentó un trabajo titulado “México: estabilización, reforma y estancamiento”, escrito por Rudy Dornbusch y A. Werner. Ellos proponían devaluar 20%, mientras que Guillermo recomendó que el gobierno de México le pidiera prestados inmediatamente, a la Tesorería de Estados Unidos, algo así como u\$s 20.000 M., para “patotear” una posible corrida contra bonos y depósitos. “La propuesta produjo un gran silencio, porque nadie consideró siquiera que valiera comentarla. Es como si un loco se pone a bailar arriba de una mesa, vos decís: eso no se discute y basta. Y ahí quedó. Y hubiera quedado de no haber sido por una periodista del New York Times, Sylvia Nasar, autora de Una mente brillante, la biografía de John Nash que terminó llevándose al cine, quien el 22 de enero de 1995, es decir, en plena crisis mexicana y efecto Tequila, publicó una entrevista que me había hecho. Como buena periodista, preguntó: ¿qué pasó en dicha reunión? Y entonces varios le confirmaron lo que te estoy contando” (Calvo en de Pablo, 2006).

Inconsistencia temporal. Ignoro si, como propone Walter Sosa Escudero, Calvo merecía haber compartido el premio Nobel en economía, cuando en 2004 se lo otorgaron a Finn Erling Kydland y a Edward Christian Prescott, principalmente por su trabajo sobre inconsistencia temporal, publicado en 1977, que volcó en favor de las primeras el debate entre reglas versus discrecionalidad (si bien el trabajo de Calvo sobre esta cuestión se publicó en Econometrica en 1978, en la referida publicación se aclara que la primera versión fue recibida por la revista en 1976). “Según Assaf Razin, la cuestión de la inconsistencia temporal me obsesionó desde por lo menos 1967, cuando me escuchó en un seminario organizado por Uzawa” (Calvo, en Mendoza, 2004).

Lo que me parece inmejorable es el ejemplo con el que Calvo (1979) ilustró la cuestión. Un padre quiere que su hijo estudie economía; al hijo la economía no le interesa nada, pero quiere fumar. Para que el hijo estudie, el padre le hace la siguiente propuesta: “si aprobás la materia, te dejo fumar”. Para poder lograr su objetivo el hijo estudia como un loco y obtiene la calificación máxima. Habiendo logrado su objetivo el padre, pensando en la salud de su hijo, no lo deja fumar. ¿Cuántas materias aprobará el hijo, con este método? Sólo una.

En mis clases ilustro el punto a través del siguiente ejemplo: hay gente que vive en zonas inundables, a pesar de los carteles que avisan que se trata de zonas inundables, y que en caso de catástrofe nadie los va a socorrer. Actúan de manera racional porque saben que a pesar de lo que dice el cartel, ¡los van a socorrer! Por eso a mis alumnas les enseño que, cuando sean madres recientes, nunca amenacen al hijo que no come, con matarlo si no come; porque el pibe –aunque muerto de miedo- no comerá, y al advertir que la amenaza no se cumple, la credibilidad de la palabra de la madre sufrirá un golpe... mortal.

Reformas increíbles. Inspirado en las reformas liberalizadoras que a fines de la década de 1970-comienzos de la de 1980, se llevaron a cabo en varios países de América Latina, entre ellos Argentina, Calvo (1986, 1987, 1988) analizó la cuestión de las reformas no creíbles, aludiendo a que las desregulaciones financieras y comerciales, probaron ser transitorias porque fueron revisadas por los gobiernos posteriores.



Calvo enfatizó un punto muy importante: una misma medida de política económica puede generar resultados muy diferentes, según sea considerada transitoria o permanente por parte de la población. Ejemplo: se aprueba una ley que dispone que el empleador podrá despedir a cualquier obrero o empleado, sin causa alguna y sin pagarle indemnización. ¿Cuál será el impacto sobre el empleo? Quien ignore lo que dice Calvo responderá que aumentará, por la reducción del costo laboral. Calvo sugiere que, por el contrario, podría disminuir, si los empleadores consideraran que una ley tan extrema será rápidamente revisada, y por consiguiente se apresurarían a despedir a todo el personal indeseado, que ya trabajaba en la empresa, antes de la esperada derogación de la ley. Nueva manifestación de que la política económica nunca puede ser analizada en el vacío.

En otros términos, una reforma calificada como permanente induce a la transformación; mientras que una que se piensa será revisada, induce a la resistencia. En términos de comportamientos empresarios, se trata de 2 realidades diferentes.

La cuestión de las reformas no creíbles se complementa con la de la trampa de la incredibilidad, planteada por el lituano Nissan Liviatan.

La cuestión de la falta de credibilidad de la población, con respecto a las autoridades, se puede plantear en varios niveles. Existen personas que no “creen” en el ministro de turno, aunque sí tanto en el gobierno como en el país en general; existen otros que cuestionan al gobierno de turno en su totalidad, pero siguen teniendo “fe” en el país en general; y por último existen aquellos que, con respecto a su país, no creen en “nada de nada”. ¿Qué implicancias tiene esto sobre la toma de decisiones individual? Quien sólo desconfía del actual equipo económico, espera el recambio para adoptar decisiones de envergadura; quien también desconfía del actual gobierno, espera las próximas elecciones presidenciales; mientras que quien desconfía del país, migra o tiene sus ahorros en el extranjero. Obsérvese que la falta de credibilidad puede radicar en diferentes niveles según la variable de que se trate. Ejemplo: un argentino puede vivir en su país, porque se siente más cómodo y no teme por su libertad personal, pero tiene sus ahorros en el extranjero, porque no puede olvidar la historia de las estafas que sufrió el ahorro en pesos.

“Traté de explicar el fracaso de los programas de estabilización que se aplicaron en América Latina a fines de la década de 1970, para que la opinión pública no se volcara al loco extremo heterodoxo” (Calvo, en Mendoza, 2004).

“La secuencia óptima en la introducción de las reformas es una cuestión compleja que trasciende la economía. Se necesita fuerte apoyo popular, que aumente la credibilidad de la perdurabilidad de las reformas. Sin credibilidad, aún las reformas técnicamente bien diseñadas pueden resultar contraproducentes” (Calvo en Steelman, 2006).

Frenazos. “En 1992 yo trabajaba en el FMI. Recorriendo países de América Latina, pensé que lo que estaba sucediendo debía tener una fuente importante fuera de los países emergentes... La implicación más importante es que dichos países podían estar a merced de lo que ocurriera fuera de sus fronteras” (Calvo, 2000). Así nació la idea de los frenazos (sudden stops). “Una característica central de las crisis financieras recientes es el corte abrupto del flujo

de capitales, un frenazo... Un frenazo que no se revierte inmediatamente es improbable que lo haga en el mediano plazo, porque genera problemas financieros que cambian las condiciones productivas de la economía” (Calvo, 2000).

“¿Por qué el impacto de los factores externos han resultado en caídas tan espectaculares del PBI y el empleo? Este es el tema central, nadie le prestaría tanta atención a las crisis si solo hubieren caído las cabezas de unos cuantos banqueros” (Calvo, 2000).

“Desarrollar una sólida teoría del frenazo implica adoptar supuestos referidos a la naturaleza de la imperfección de los mercados. Por eso es muy difícil, por no decir imposible, desarrollar la respectiva teoría general” (Calvo, en Mendoza, 2004).

Investigaciones más recientes. A partir de la crisis “subprime” se dedicó a modificar la teoría macroeconómica, en particular a destacar el rol que tiene la liquidez en el comienzo y el desarrollo de dichas crisis.

. . .

Ámbito académico. “La academia hoy es como una especie de deporte. La cuestión no es necesariamente entender lo que a vos y a mí nos interesa, puede ser que algún día ayude, pero es más un ámbito donde hay ciertas preguntas, que alguien formula, y reglas de juego que se aceptan. Hoy en día no podrías publicar una monografía basada en expectativas adaptativas. Entonces tenés que incluir expectativas racionales. Y además tenés que poner shocks. Entonces después solucionás el modelo, y si no se puede hay que hacer calibración. Para lo cual hay que saber programar. Toda esta creciente complejidad técnica, de golpe se vuelve el foco de atención” (Calvo en de Pablo, 2006).

Calvo, G. A. (1978): “On the time consistency of optimal policy in a monetary economy”, Econometrica, 46, noviembre.

Calvo, G. A. (1979): “Los límites del pragmatismo”, Mercado, 8 de noviembre.

Calvo, G. A. (1983): “Staggered prices in a utility-maximizing framework”, Journal of monetary economics, 12.

Calvo, G. A. (1986): “Incredible reforms”, VI reunión latinoamericana de la Sociedad Econometrica, Córdoba, Argentina. Reproducido en Calvo, G. A.; Findlay, F.; Kouri, P. y Braga de Macedo, J.: Debt, stabilization and development. Essay in honor of Carlos Díaz Alejandro, Basil blakwell, 1989.

Calvo, G. A. (1987): “On the costs of temporary policy”, Journal of development economics, 27. 1-2, octubre.

Calvo, G. A. (1988): “Costly trade liberalization”, International monetary fund staff papers, 35, 3, setiembre.

Calvo, G. A. (2000): "Discurso pronunciado al recibir el premio de economía Rey Juan Carlos", 18 de octubre.

de Pablo, J. C. (2006): "Entrevista", Revista de economía y estadística, 44, 2, 2006. Reproducida en: 10 economistas argentinos: origen, trayectoria y obra, Grupo Unión, 2018.

Kydland, F. E. y Prescott, E. C. (1977): "Rules rather than discretion: the inconsistency of optimal plans", Journal of political economy, 85, 3, mayo.

Mendoza, E. G. (2004): "MD interviews: toward an economic theory of reality: an interview with Guillermo A. Calvo", Macroeconomic dynamics.

[R-V-V] Reinhart, C.; Végh, C. A. y Velasco, A. (2008): Money, crises, and transition. Essays in honor of Guillermo A. Calvo, The MIT press.

Rowe, J. L. (2007): "A master of theory and practice", Finance and development, marzo.

Steelman, A. (2006): "Interview", Region focus, Richmond FED, Verano.

. . .

Calvo, G. A. (1977): "Supervision, utility and wage differentials across firms", Columbia university, mimeo, julio.

Calvo, G. A. (1979): "On models of money and perfect foresight", International economic review, 20, 1, febrero.

Calvo, G. A. (1979): "Quasi-walrasian theories of employment", American economic review, 69, 2, mayo.

Calvo, G. A. (1980): "Devaluación: niveles versus tasas", CEMA, Documento de trabajo, 13, mayo.

Calvo, G. A. (1980): "Capitalización de reservas y tipo real de cambio", CEMA, Documento de trabajo, 17, agosto.

Calvo, G. A. (1980): "Apertura financiera, paridad móvil y tipo de cambio real", CEMA, Documento de trabajo, 21, noviembre.

Calvo, G. A. (1981): "Reflexiones teóricas sobre el problema de la estabilización en la Argentina", CEMA, Documento de trabajo, 29, octubre. Versión en inglés, National bureau of economic research conference paper 136, noviembre.

Calvo, G. A. (1983): "Trying to stabilize: some theoretical reflections based on the case of Argentina", en: Aspe, P.; Dornbusch, R. y Obstfeld, M.: Financial policies and the world capital markets, National bureau of economic research, The university of chicago press

Calvo, G. A. (1985): "Fractured liberalism: Argentina under Martínez de Hoz", Columbia University, International economics research center papers, 58, febrero. Reproducido en Economic development and cultural change, 34, 3, 1986.

Calvo, G. A. (1987): "Controlling inflation - the problem of non-indexed debt", Conferencia sobre crecimiento luego de la crisis de la deuda, Viña del mar, diciembre.

Calvo, G. A. (1987): "Balance of payments crises in a cash-in-advance economy", Journal of money, credit and banking, 19, 1, febrero.

Calvo, G. A. (1988): "Notas sobre credibilidad y política económica", Revista de economía, 3, 2, diciembre.

Calvo, G. A. (1990): "Credibility crises and economic policy", mimeo.

Calvo, G. A. (1990): "Are high interest rates effective for stopping high inflation?", mimeo.

Calvo, G. A. (1994): "Comment", Brookings papers on economic activity, 1.

- Calvo, G. A. (1998): “Capital flows and capital-market crises: the simple economics of sudden stops”, Journal of applied economics, 1, 1, noviembre.
- Calvo, G. A. (2012): “Creación y destrucción de liquidez. Claves de la coyuntura y las crisis financieras en general”, Perspectivas del sistema financiero, 104.
- Calvo, G. A. (2012): “The price theory of Money, Prospero’s liquidity trap and sudden stop. Back to basics and back”, National bureau of economic research working paper 18.285, agosto.
- Calvo, G. A. (2016): “From chronic inflation to chronic deflation: focusing on expectations and liquidity disarray since WWII”, National bureau of economic research working paper 22.535, agosto.
- Calvo, G. A. (2016): Macroeconomics in times of liquidity crises. Searching for economic essentials, The MIT press.
- Calvo, G. A. (2017): “Fighting chronic inflation with interest rates. Cutting a hydra’s heads with a swiss army knife?”, mimeo.
- Calvo, G. A. (2017): “Making safe assets less safe and emasculating QE: the role of liquidity deflation”, mimeo, 13 de agosto.
- Calvo, G. A.; Coricelli, F. y Ottonello, P. (2011): “The labor market consequences of financial crises with or without inflation: jobless and wageless recoveries”, mimeo.
- Calvo, G. A. y Fernández, R. B. (1980): “Sin reducir el déficit del Estado es insostenible la pauta cambiaria”, Ambito financiero, 16 de julio.
- Calvo, G. A.; Findlay, F.; Kouri, P. y Braga de Macedo, J. (1989): Debt, stabilization and development. Essay in honor of Carlos Díaz Alejandro, Basil blakwell.
- Calvo, G. A.; Izquierdo, A. y Talvi, E. (2006): “Phoenix miracles in emerging markets: recovering without crédito from systemic financial crises”, National bureau of economic research working paper 12.101, marzo.
- Calvo, G. A. y Mendoza, E. G. (1996): “Petty crimes and cruel punishment: lessons from the mexican debacle”, American economic review, 86, 2, mayo.
- Calvo, G. A. y Mendoza, E. G. (2000): “Rational contagion and the globalization of securities markets”, Journal of international economics, 51, 1, junio.
- Calvo, G. A. y Mendoza, E. G. (2000a): “Capital market crisis and economic collapse in emerging markets: an informational-frictions approach”, American economic review, 90, 2, mayo.
- Calvo, G. A. y Rodríguez, C. A. (1977): “A model of exchange rate determination under currency substitution and rational expectations”, Journal of political economy, 85, 3, junio.
- Calvo, G. A. y Rodríguez, C. A. (1986): “La credibilidad del plan Austral y los hechos”, Ambito financiero, 4 de agosto.
- Calvo, G. A. y Wellisz, S. (1979): “Hierarchy, ability and income distribution”, Journal of political economy, 87, 5, octubre.